

# Moda, Stile e Consumi: alla scoperta del Franchising Conbipel a Catanzaro

Data: Invalid Date | Autore: Nicola Cundò

---



Nel cuore di Catanzaro, in Via Lucrezia della Valle n° 70, si trova uno dei punti di riferimento per gli appassionati di moda: il negozio in franchising Conbipel, attivo sul territorio dal 2017.

Con la sua offerta di abbigliamento casual per uomo e donna, il punto vendita unisce stile, qualità e convenienza, caratteristiche che lo hanno reso una tappa obbligata per i consumatori locali. Inoltre, il negozio propone anche un'esclusiva linea formale uomo/donna, pensata per soddisfare le esigenze di chi cerca un abbigliamento più ricercato e di tendenza.

Abbiamo incontrato Ivana Dolce, responsabile del punto vendita, per un'intervista esclusiva che ci svela i segreti del successo di Conbipel, le tendenze del settore e l'importanza del legame con il territorio.

## Il Legame con il Territorio

Qual è il rapporto tra il vostro negozio e il territorio di Catanzaro?

Il legame con il territorio è forte grazie alla lunga esperienza dell'azienda Conbipel. Questa tradizione ci permette di offrire prodotti competitivi e di alta qualità, molto apprezzati dal mercato locale. Siamo un punto di riferimento per chi cerca capi di stile che non compromettano il rapporto qualità-prezzo.

Le Linee Casual per Uomo e Donna

Quali sono le caratteristiche principali delle vostre linee casual?

Il nostro focus è su capi che combinano comfort e stile, con un'attenzione particolare alla pelle, uno dei punti di forza del brand. La lavorazione della pelle è un'arte: utilizziamo tecniche specifiche per garantire qualità e durabilità. Negli anni, abbiamo rinnovato i modelli per incontrare i gusti di una clientela sempre più esigente. Accanto alla linea casual, la linea formale uomo/donna rappresenta un ulteriore fiore all'occhiello, con capi eleganti e raffinati, perfetti per ogni occasione.

Tendenze e Cambiamenti nel Settore della Moda

Quali cambiamenti state notando nel settore?

I clienti oggi cercano capi realizzati con fibre naturali, una scelta che rispecchia un'attenzione crescente alla sostenibilità. Conbipel ha investito molto nella selezione di materiali di qualità, creando un perfetto equilibrio tra stile italiano, convenienza e rispetto per l'ambiente.

Il Ruolo del Responsabile del Punto Vendita

Può descrivere le sue principali responsabilità come responsabile?

"Il mio compito è garantire che tutto funzioni in modo efficiente. Supervisiono il personale, gestisco le scorte di magazzino e mantengo un contatto diretto con i clienti. L'attenzione al dettaglio e la capacità di creare un'esperienza di acquisto positiva sono fondamentali per il nostro successo."

Consumi e Promozioni

Come si evolve il comportamento dei consumatori nei vostri negozi?

"I clienti cercano sempre il miglior rapporto qualità-prezzo. Offriamo promozioni durante tutto l'anno, adattandoci alle esigenze stagionali. La fidelizzazione è al centro della nostra strategia: costruire un rapporto di fiducia con i clienti è la chiave per soddisfare le loro aspettative e garantire un'esperienza d'acquisto ottimale."

Conbipel Catanzaro rappresenta un esempio virtuoso di come il franchising possa valorizzare il territorio, offrendo al contempo una proposta moda di alta qualità accessibile a tutti. Con una gestione attenta e una visione sempre orientata alle esigenze dei consumatori, il negozio continua a essere un punto fermo per chi desidera vestire con stile senza compromessi.

Per maggiori informazioni, visita il link: [Combipel Catanzaro Mappa Compipel](#)

Cundò Nicola